



EMILIE LE BOULAIRE

CONSULTANTE & FORMATRICE

EVOLUTION, RECONVERSION

MANAGEMENT, COMMERCE

Emilie est Associée chez TPC Leadership France. Sa carrière de plus de 10 années passées au sein des directions marketing et commerciales de groupes renommés de grande consommation (Kellogg's, Bic, Candia) et sa formation en coaching individuel & team coaching (CTI France) lui ont permis de développer une solide expertise du management, du leadership, ainsi que du développement marketing et commercial dans des contextes français et internationaux.

Elle accompagne ses clients au travers du coaching, de la formation, de la facilitation et du conseil, en France et à l'international. Ses clients se situent dans les secteurs de l'industrie, de l'énergie, du tourisme, de l'eau, de la banque, de la grande consommation, du divertissement, de la santé, du paramédical. La diversité de son parcours lui confère une polyvalence et une capacité d'adaptation qu'elle met au service de ceux qu'elle accompagne au quotidien dans leurs transformations et l'atteinte de leurs objectifs.



EMILIE LE BOULAIRE

CONSULTANT & EDUCATOR

PROMOTIONS, REORIENTATION

MANAGEMENT, BUSINESS

Emilie is a partner with TPC Leadership France. Her 10-year career in marketing and sales management roles with renowned mass retail groups (Kellogg's, Bic, Candia) and her training in individual & team coaching (CTI France) have enabled her to gain solid experience in management, leadership and marketing & sales growth in both French and international contexts.

She provides her clients with coaching, training, facilitation and consulting in France and elsewhere. She works with clients in a range of sectors, from industry and energy to tourism, water, banking, mass retail, entertainment, healthcare and paramedics. Her diversified career path has endowed her with high degree of flexibility and adaptability which she puts to work on a daily basis to guide her clients through their transformations and towards their targets.