FABRICE LEZEAU

TRANSITION DE CARRIÈRE

LIBÉRER VOTRE POTENTIEL

EXPERTISE COMMERCIALE

Fabrice est diplômé de l'Executive MBA de l'ESSEC et titulaire d'une maitrise de finance à Dauphine.

Après une expérience de 15 ans en B to B dans des fonctions de vente, management, formation et ressources humaines, il anime depuis 25 ans INTERNESS CONSULTING, cabinet de coaching et formation dont le métier est de libérer le potentiel des équipes commerciales.

Fabrice est coach professionnel, Accrédité Titulaire à la Société Française de coaching dont il est également administrateur.

Il accompagne les managers et dirigeants sur des sujets de prise de nouvelle fonction, développement du management, transition de carrière et développement du potentiel.

Ses cadres de référence et principaux outils d'intervention en coaching sont l'analyse systémique, le dialogue intérieur Jungien et les constellations d'organisation.

Fabrice a publié « Ventes complexes : Les chemins cachés de la performance » aux éditions management et société en 2014 et « 50 Nuances de vente » en 2025.