

Mounia accompagne **entrepreneurs et dirigeants** dans la gestion de leurs enjeux du moment (Sparring Partner) ; également dans leurs projets de création de valeur, liés au développement ou repositionnement stratégique de leur entreprise. Cet accompagnement vise à impulser des changements de perceptions transformateurs, en vue de créer des stratégies actionnables, et de favoriser leur appropriation par les équipes. Pour ce faire, elle combine un sens du business développé, sa propre expérience en tant que dirigeante, ainsi qu'une bonne connaissance de l'humain (approches en créativité, en particulier). **Coach**, elle accompagne **depuis 2013**, des dirigeants cadres d'entreprises dans des contextes de transitions de carrière et de vie. **Diplômée de l'ESSEC (E03)**, Mounia a **près de 11 ans d'expérience en financement de Leverage Buy Outs** (tous secteurs, Europe) – elle a notamment dirigé une banque anglo-saxonne en France. Mounia est également formée à diverses approches liées au développement humain (coaching, psychologie Jungienne, Négociation, Leadership, MBTI, etc.). Elle coache en anglais et français.